



# GACO



GESTION ADMINISTRATIVE ET COMMERCIALE DES ORGANISATIONS



## GACO



5 départements de formation **845** étudiants

**51** enseignants + **23** personnels

+ **150** intervenants extérieurs

# Objectifs & contenus

---



Réussite



Insertion  
professionnelle



Compétences et  
qualifications

[Arrêté du 6 décembre 2019 portant réforme de la licence professionnelle J.O. du 12 décembre 2019](#)



**BUT GACO :  
FORMATION TERTIAIRE**

**1 800 heures de cours en 3 ans**

600 h adaptation locale

180 h à 370 h  
d'enseignements /  
semestre

21 h de cours par  
semaine en moyenne



**Projets et applications**

600 h de projets  
tutorés en groupes

**Professionalisation**

12 à 24 mois  
d'alternance

22 à 26 semaines de  
stage



# Le B.U.T. GACO : référentiel de formation

## 1<sup>ère</sup> ANNÉE DE BUT GACO

100% en formation initiale

## 2<sup>ème</sup> ANNÉE DE BUT GACO

Formation initiale ou alternance

## 3<sup>ème</sup> ANNÉE DE BUT GACO

100% en alternance



**MDFS**

**ANNÉE 2**

### Parcours finance gestion et ressources humaines

Cours communs et de spécialités  
Intervenants professionnels  
Alternance possible ou stage

**3**

**ANNÉE 3**

Cours de spécialités  
Intervenants professionnels  
Alternance obligatoire

**ALTERNANCE** : 2 jours en formation et 3 jours en entreprise par semaine

**MCMO**

**ANNÉE 2**

### Parcours commerce et marketing

Cours communs et de spécialités  
Intervenants professionnels  
Alternance possible ou stage

**3**

**ANNÉE 3**

Cours de spécialités  
Intervenants professionnels  
Alternance obligatoire

Insertion professionnelle  
**ou**  
poursuite d'études



Cours magistraux  
Travaux dirigés  
Travaux pratiques en groupes réduits



### Ressource

« Cours » classique, présentation des concepts fondamentaux, approche relativement académique.

Exemple : fondamentaux de la comptabilité, droit des affaires, négociation commerciale, e-commerce, ...



**Azur & Neige**  
VILLAGE VACANCES - LOCATION SAISONNIÈRE

### SAE

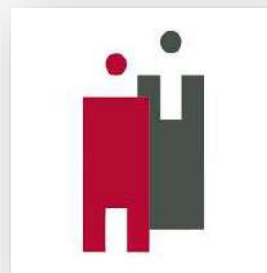
Situation d'Apprentissage et d'Evaluation ou mise en situation professionnelle

Exemple : diagnostic managérial, collaborer au développement des affaires à l'international, participer au pilotage d'une organisation, ...



# SAE – Exemples d'études de situations concrètes

## Création d'entreprise – tous parcours



**Activité en une semaine de création d'entreprise avec l'intervention de professionnels : incubateurs, financeurs/business angels, avocats, experts comptables etc...**

# SAE – Exemples d'études de situations concrètes tous les parcours : National Gaco Game



## Challenge Inter GACO

- 2024 ICE WATER MANAGEMENT – médaille de bronze !
- 2023 FLORETTE – médaille d'argent !
- 2022 B'EST – médaille d'argent !



**patagonia®**



**Collaboration avec PATAGONIA : gamme de produits / implantation de points de vente / enjeux de RSE / problématiques d'import-export**

# BUT GACO : contenus spécifiques

## Parcours MDFS Management des fonctions support



### Ressources humaines : 240 h

- Gestion des RH : 70h
- Gestion administrative du personnel : 100 h
- Négociations collectives, santé au travail : 70 h



### Pilotage : 230 h

- Comptabilité : 120 h
- Gestion financière : 50 h
- Gestion de trésorerie : 15h
- Contrôle de gestion : 45h



### Environnement juridique : 105h

- Droit de économique : 60h
- Droit des affaires : 20h
- Droit des sociétés : 25h

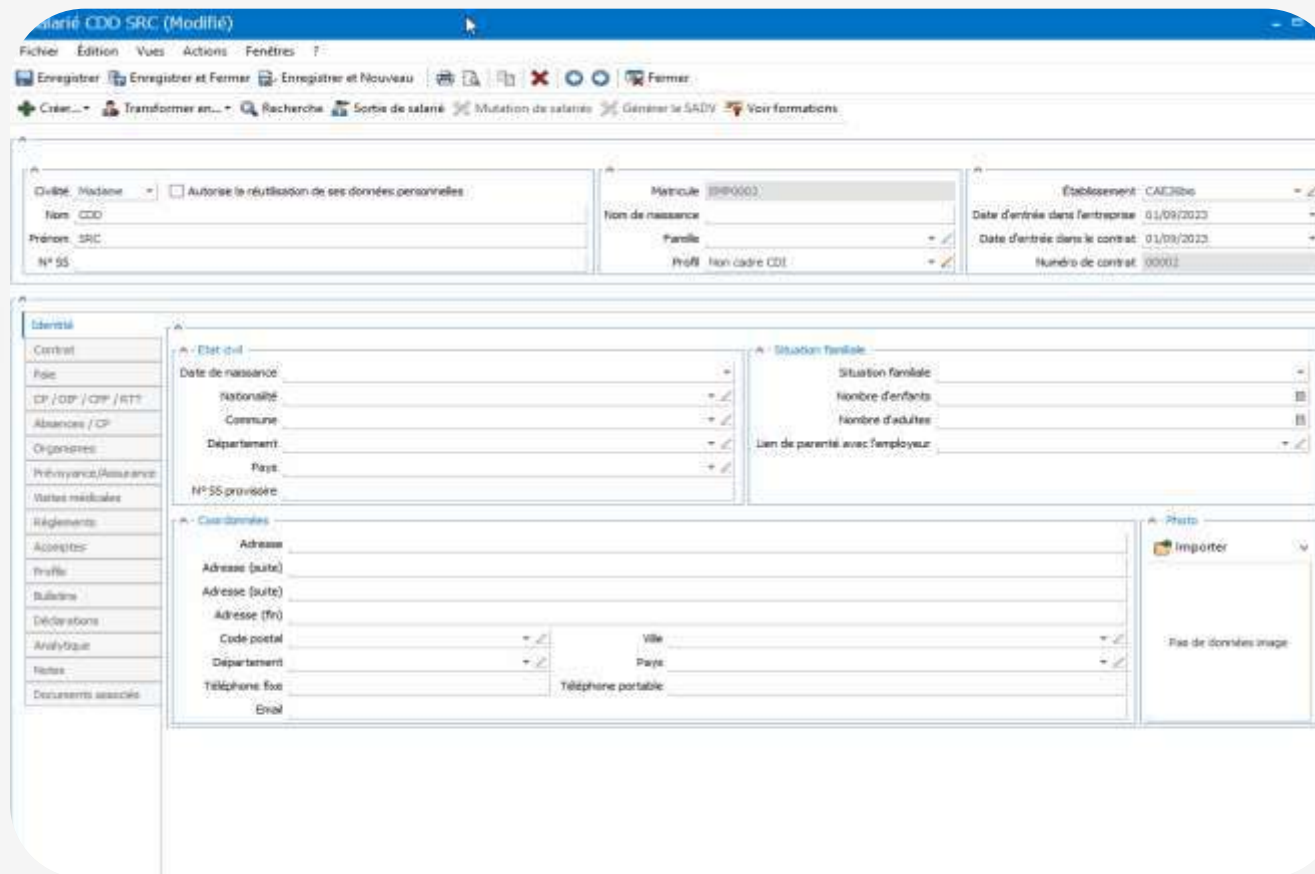


### Fiscalité : 120 h

- Fiscalité d'entreprise : 60h
- Fiscalité du chiffre d'affaires : 20h
- Fiscalité personnelle et patrimoine : 30h
- Procédure de contrôles : 10h

# SAE – Exemples d'études de situations concrètes

## Parcours MDFS Management des fonctions supports



The screenshot shows a software interface for managing employee data. The window title is "Salarie CDD SRC (Modifié)". The interface includes a menu bar with options like "Fichier", "Edition", "Vues", "Actions", and "Fenêtres". Below the menu is a toolbar with icons for "Enregistrer", "Enregistrer et Fermer", "Enregistrer et Nouveau", and "Fermer". A secondary toolbar contains "Créer...", "Transformer en...", "Recherche", "Sortie de salarié", "Mutation de salaire", "Générer le SADV", and "Voir formations".

The main area is divided into several sections:

- Personal Information:** Includes fields for "Divisé" (Madame), "Autoriser la réutilisation de ses données personnelles" (checkbox), "Nom" (CDD), "Prénoms" (SRC), "N° SS", "Matricule" (000003), "Nom de naissance", "Famille", "Profil" (Non cadre CDI), "Établissement" (CAE284), "Date d'entrée dans l'entreprise" (01/09/2023), "Date d'entrée dans le contrat" (01/09/2023), and "Nombre de contrat" (00001).
- Identité:** A sidebar menu with options like "Contrat", "Pole", "CP / DP / CP / RTT", "Absences / CP", "Organisme", "Prévoyance/Assurance", "Statut médical", "Règlements", "Acquiescer", "Profil", "Bulletin", "Déclarations", "Analytique", "Notes", and "Documents associés".
- Etat civil:** Fields for "Date de naissance", "Nationalité", "Commune", "Département", "Pays", and "N° SS provisoire".
- Situation familiale:** Fields for "Situation familiale", "Nombre d'enfants", "Nombre d'adultes", and "Lien de parenté avec l'employeur".
- Coordonnées:** Fields for "Adresse", "Adresse (suite)", "Adresse (fr)", "Code postal", "Ville", "Département", "Pays", "Téléphone fixe", and "Téléphone portable".
- Photo:** A section with an "Importer" button and a "Fich. de données image" field.



Utilisation de logiciels de gestion : comptabilité, RH et paie

# BUT GACO : contenus spécifiques

## Parcours MCMO Management Commercial & Marketing Omnicanal



### Marketing digital : 270 h

- Généralités : 80h
- E-commerce : 45h
- Comportement de l'internaute : 35h
- Stratégies digitales : 80h
- Webdesign, prog. HTML, CSS : 30h



### Management commercial : 150h

- Généralités : 60h
- Négociation commerciale : 30h
- Gestion commerciale, gestion de la date, CRM : 35h
- Management de la performance de l'équipe commerciale : 25h



### Pilotage : 130 h

- Comptabilité : 60 h
- Gestion financière : 50 h
- Contrôle de gestion : 20h



### Environnement juridique : 100h

- Droit de économique : 60h
- Droit des affaires : 20h
- Droit du numérique: 20h

# SAE – Exemples d'études de situations concrètes

## Parcours Management Commercial & Marketing

### Omnicanal (MCMO)



**Omega ou Opinel Museum – Trade merchandising : étude de l'agencement des rayons, ainsi que l'utilisation de présentoirs et de PLV (Publicité sur Lieu de Vente), techniques permettant d'optimiser la présentation des produits en magasin**

# Choisir un BUT GACO

---

## MÉTIERS CIBLÉS PARCOURS MCMO

- Assistant.e marketing
- Assistant.e à l'administration des ventes
- Commercial.e/Technico commercial.e
- Manager SEO/SEA/Community Manager
- Assistant.e e-commerce/e-GRC

## MÉTIERS CIBLÉS PARCOURS MDFS

- Chargé.e de recrutement
- Assistant.e RH / formation
- Gestionnaire RH et paie
- Comptable
- Assistant.e de contrôle budgétaire
- Gestionnaire patrimoine

# Choisir son parcours



1. Choix de son parcours en **fonction des métiers et non du terrain d'application** (tourisme, immobilier, banque, e-commerce, entrepreneuriat, etc.)
2. Choix de la modalité de formation en fonction de l'objectif d'insertion professionnelle.
3. Tenir compte de la flexibilité offerte.

## Divers aménagements **spécifiques** :

Un emploi du temps hebdomadaire dédié:

Cours de 8h à 13h : 4 jours par semaine  
+ Cours le mardi intégralement

**Ou** une aide continue dans la scolarité:

Dispense d'assiduité,  
Prise de notes

# GACO et la place de l'international

- ✓ De nombreux cours et projets pédagogiques en lien avec l'international, des projets à l'international en interne et externe (visites partenaires, projets marketing, interculturels, musicaux...)
- ✓ 2 langues vivantes obligatoires enseignées de manière transversale, appliquées à la gestion (LV1 anglais des affaires + LV2 italien /espagnol / allemand), et une LV3 optionnelle possible en bonification (espagnol, italien, allemand, japonais, intercompréhension). *Unique!*
- ✓ 2 Certifications en langues (TOEIC, LINGUASKILL, IUT centre d'examen du TOEIC)
- ✓ **Un accompagnement personnalisé, pédagogique et administratif pour le projet de mobilité**



# Destinations possibles



## *Canada - Conventions bilatérales*

- BCI – UGA / Programmes internationaux
- CEGEP LAURENDEAU
- CEGEP MATANE
- CEGEP M. VICTORIN
- CEGEP COLLEGE HERITAGE
- North Island COLLEGE

## **EUROPE Nord - ERASMUS**

- Danemark HORSENS/VIA
- Norvège ALTA
- Pays-Bas AVANS /WINDESHEIM
- Allemagne HEILBRONN

## **EUROPE sud - UNITA & ERASMUS**

- Italie TURIN
- Espagne LEON, GRENADE, SARAGOZA (UNITA)
- Portugal Beira Interior/Guarda (UNITA)

## *Etats-Unis*

- ISEP Programme international
- LCCC OHIO USA Convention bilatérale

## **Japon KAGAWA**

## *Australie*

- **STUDY CONCEPT & BOOMERANG** : USC, South of Australia, ACU National, Perth, Swinburne, ...

## *Amérique du Sud - Conventions bilatérales*

- Argentine UNCUYO (en cours)
- Brésil UNIVATES

## *Nouvelle-Zélande*

- **STUDY CONCEPT** / Lincoln University

## *Europe Est - ERASMUS*

- Bulgarie SOFIA
- Hongrie SZEGED
- Lettonie VENTSPILS/ VIDZEMES AUGSTSKOLA
- Lituanie KLAIPEDA
- Pologne PZREMYSL
- R.Tchèque OPAVA /OSTRAVA
- Roumanie TIMISOARA/ARAD/BUCAREST/Rumanian American University (UNITA)
- Slovaquie ZILINA
- Macédoine GOCE DELCEV

PLANNING

Filtres :

10										
Lundi 02/03/2026		Mardi 03/03/2026		Mercredi 04/03/2026		Jeudi 05/03/2026		Vendredi 06/03/2026		
GACO1A_TP1_Ita	GACO1A_TP2_Esp	GACO1A_TP1_Ita	GACO1A_TP2_Esp	GACO1A_TP1_Ita	GACO1A_TP2_Esp	GACO1A_TP1_Ita	GACO1A_TP2_Esp	GACO1A_TP1_Ita	GACO1A_TP2_Esp	
07h30										
08h00										
08h30	** KAA0R208 R208_Management_des_organisations_CM 7/9 9G150 Salle d'examen 150 (85pl) CHEMARIN PIERRE 08h00 - 09h30	** KAA0R208 R208_Management_des_organisations_CM 7/9 9G150 Salle d'examen 150 (85pl) CHEMARIN PIERRE 08h00 - 09h30	** KAA0R204 R204_Droit_Entreprise_CM 7/8 9G160 amphitheatre 160 (121pl) FOUAILLY VERONIQUE 08h00 - 09h30	** KAA0R204 R204_Droit_Entreprise_CM 7/8 9G160 amphitheatre 160 (121pl) FOUAILLY VERONIQUE 08h00 - 09h30	** KAA0R205 R205_Pilotage_Comptable_&_Financier_CM 4/6 9G160 amphitheatre 160 (121pl) FOSSEY HELENE 08h00 - 09h30	** KAA0R205 R205_Pilotage_Comptable_&_Financier_CM 4/6 9G160 amphitheatre 160 (121pl) FOSSEY HELENE 08h00 - 09h30	** R201_Ppp_S2 - Simulations d'entreprises CM 1/2 9B002 (30pl.) 99B003 (32pl.) 9B001 (32pl.) 08h00 - 12h00	** R201_Ppp_S2 - Simulations d'entreprises CM 1/2 9B002 (30pl.) 99B003 (32pl.) 9B001 (32pl.) 08h00 - 12h00	** KAA0R204 R204_Droit_Entreprise_TDA TD 6/10 9B003 (32pl.) FOUAILLY VERONIQUE 08h00 - 09h30	** KAA0R204 R204_Droit_Entreprise_TDA TD 6/10 9B003 (32pl.) FOUAILLY VERONIQUE 08h00 - 09h30
09h00										
09h30										
10h00	** KAA0R206 R206_Economie_Organisations_&_DD CM 3/5 9G160 amphitheatre 160 (121pl) PERRET CECILE 09h45 - 11h15	** KAA0R206 R206_Economie_Organisations_&_DD CM 3/5 9G160 amphitheatre 160 (121pl) PERRET CECILE 09h45 - 11h15	** KAA0S202 S202B_Monographie_Internationale TD 3/6 9B001 (34pl.) GATUMEL MATHIEU 09h45 - 11h15	** KAA0S202 S202B_Monographie_Internationale TD 3/6 9B001 (34pl.) GATUMEL MATHIEU 09h45 - 11h15	** KAA0R209 R209_Marketing_d'etude_CM CM 8/8 9G140 Amphitheatre 140 (120pl) PICARD CHRISTIAN 09h45 - 11h15	** KAA0R209 R209_Marketing_d'etude_CM CM 8/8 9G140 Amphitheatre 140 (120pl) PICARD CHRISTIAN 09h45 - 11h15				
10h30										
11h00										
11h30	** KAA0R210 R210_Expr_&_comm_orale_TP TP 5/6 9B001 (34pl.) GIRAUD MALIKA 11h30 - 13h00	** KAA0R202 R202_Anglais_des_affaires_TP1 TP 6/12 9B026 COTTLE ALISON 11h30 - 13h00	** KAA0R210 R210_Expr_&_comm_orale_TP TP 5/7 9B102 (48pl.) GIRAUD MALIKA 11h30 - 13h00					** KAA0R207 R207_Traitement_Inf_&_Tableur_TP 7/8 9B106 (36pl.) CHEMARIN PIERRE 11h30 - 13h00	** KAA0R202 R202_Anglais_des_affaires_TP2 TP 7/12 9B004 (30pl.) COTTLE ALISON 11h30 - 13h00	
12h00										
12h30										
13h00										
13h30						** R201_Ppp_S2 - Simulations d'entreprises CM 2/2 9B001 (34pl.) 99B002 (30pl.) 9B003 (32pl.) 13h00 - 17h00	** R201_Ppp_S2 - Simulations d'entreprises CM 2/2 9B001 (34pl.) 99B002 (30pl.) 9B003 (32pl.) 13h00 - 17h00	** KAA0R202 R202_Anglais_des_affaires_TP1 TP 7/12 9B017 (30pl.) COTTLE ALISON 13h15 - 14h45		
14h00										
14h30										
15h00	** KAA0R208 R208_Management_des_organisations_TD 8/9 9B004 (30pl.) CHEMARIN PIERRE 15h00 - 16h30	** KAA0R208 R208_Management_des_organisations_TD 8/9 9B004 (30pl.) CHEMARIN PIERRE 15h00 - 16h30	** KAA0R206 R206_Economie_Organisations_&_DD TD 6/11 9B003 (32pl.) PERRET CECILE 15h00 - 16h30	** KAA0R206 R206_Economie_Organisations_&_DD TD 6/11 9B003 (32pl.) PERRET CECILE 15h00 - 16h30		** KAA0R203 R203_LV2_Espagnol_TP2 TP 7/11 9B004 (30pl.) ROJAS ANNA 15h00 - 16h30			** KAA0R207 R207_Traitement_Inf_&_Tableur_TP 7/8 9B010 (24pl.) CHEMARIN PIERRE 15h00 - 16h30	
15h30										
16h00										
16h30										
17h00	** KAA0R209 R209_Marketing_d'etude_TDA TD 7/9 9B020 (33pl.) PICARD CHRISTIAN 16h45 - 18h15	** KAA0R209 R209_Marketing_d'etude_TDA TD 7/9 9B020 (33pl.) PICARD CHRISTIAN 16h45 - 18h15	** KAA0R203 R203_LV2_Italien TP 8/12 9B006 (29pl.) BUES NADINE 16h45 - 18h15	** KAA0R210 R210_Expr_&_comm_orale_TP TP 6/7 9B004 (30pl.) GIRAUD MALIKA 16h45 - 18h15						
17h30										
18h00										
18h30										

# Semaine type – section aménagée

## PLANNING

Filtres :

09															
Lundi 23/02/2026			Mardi 24/02/2026			Mercredi 25/02/2026			Jeudi 26/02/2026			Vendredi 27/02/2026			
GACO1C_TP6_All	GACO1C_TP6_Esp	GACO1C_TP6_Ita	GACO1C_TP6_All	GACO1C_TP6_Esp	GACO1C_TP6_Ita	GACO1C_TP6_All	GACO1C_TP6_Esp	GACO1C_TP6_Ita	GACO1C_TP6_All	GACO1C_TP6_Esp	GACO1C_TP6_Ita	GACO1C_TP6_All	GACO1C_TP6_Esp	GACO1C_TP6_Ita	
07h30															
08h00	** KAA0R204 R204_Droit_Entrepri CM 6/8	** KAA0R204 R204_Droit_Entrepri CM 6/8	** KAA0R204 R204_Droit_Entrepri CM 6/8	** KAAIR207 R207_TraitementInfo TD 4/7	** KAAIR207 R207_TraitementInfo TD 4/7	** KAAIR207 R207_TraitementInfo TD 4/7	** KAAIR210 R210_Expr & comm TD 3/10	** KAAIR210 R210_Expr & comm TD 3/10	** KAAIR210 R210_Expr & comm TD 3/10	** KAA0R205 R205_Pilotage Comp CM 3/6	** KAA0R205 R205_Pilotage Comp CM 3/6	** KAA0R205 R205_Pilotage Comp CM 3/6	** KAAIR205 R205_Pilotage Comp TD 4/6	** KAAIR205 R205_Pilotage Comp TD 4/6	** KAAIR205 R205_Pilotage Comp TD 4/6
08h30	9G150 Salle d'examen FOUAILLY VERON	9G150 Salle d'examen FOUAILLY VERON	9G150 Salle d'examen FOUAILLY VERON	9B106 (36pl.) BERNIER MAXIME	9B106 (36pl.) BERNIER MAXIME	9B106 (36pl.) BERNIER MAXIME	9B004 (30pl.) GIRAUD MALIKA	9B004 (30pl.) GIRAUD MALIKA	9B004 (30pl.) GIRAUD MALIKA	9B022 (49pl.) FOSSEY HELENE	9B022 (49pl.) FOSSEY HELENE	9B022 (49pl.) FOSSEY HELENE	9B004 (30pl.) FOSSEY HELENE	9B004 (30pl.) FOSSEY HELENE	9B004 (30pl.) FOSSEY HELENE
09h00	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30	08h00 - 09h30
09h30															
10h00	** KAA0R209 R209_Marketing d'éco CM 7/8	** KAA0R209 R209_Marketing d'éco CM 7/8	** KAA0R209 R209_Marketing d'éco CM 7/8	** KAAIR206 R206_Economie_Org TD 5/11	** KAAIR206 R206_Economie_Org TD 5/11	** KAAIR206 R206_Economie_Org TD 5/11	** KAAIR208 R208_Management TD 7/9	** KAAIR208 R208_Management TD 7/9	** KAAIR208 R208_Management TD 7/9	** KAAIR210 R210_Expr & comm TP 5/7	** KAAIR210 R210_Expr & comm TP 5/7	** KAAIR210 R210_Expr & comm TP 5/7	** KAAIR202 R202_Anglais des aff TP 6/12	** KAAIR202 R202_Anglais des aff TP 6/12	** KAAIR202 R202_Anglais des aff TP 6/12
10h30	9G150 Salle d'examen PICARD CHRISTIA	9G150 Salle d'examen PICARD CHRISTIA	9G150 Salle d'examen PICARD CHRISTIA	9B001 (34pl.) PERRET CECILE	9B001 (34pl.) PERRET CECILE	9B001 (34pl.) PERRET CECILE	9B003 (32pl.) CHEMARIN PIERRI	9B003 (32pl.) CHEMARIN PIERRI	9B003 (32pl.) CHEMARIN PIERRI	9B003 (32pl.) GIRAUD MALIKA	9B003 (32pl.) GIRAUD MALIKA	9B003 (32pl.) GIRAUD MALIKA	9B026 COTTLE ALISON	9B026 COTTLE ALISON	9B026 COTTLE ALISON
11h00	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15	09h45 - 11h15
11h30															
12h00	** KAA0R206 R206_Economie_Org CM 4/5	** KAA0R206 R206_Economie_Org CM 4/5	** KAA0R206 R206_Economie_Org CM 4/5	** KAAIR202 R202_Anglais des aff TD 4/6	** KAAIR202 R202_Anglais des aff TD 4/6	** KAAIR202 R202_Anglais des aff TD 4/6	** KAAIR204 R204_Droit_Entrepri TD 5/10	** KAAIR204 R204_Droit_Entrepri TD 5/10	** KAAIR204 R204_Droit_Entrepri TD 5/10	KAAS202 S202B_Monographie TD 2/6	KAAS202 S202B_Monographie TD 2/6	KAAS202 S202B_Monographie TD 2/6	** KAAIR209 R209_Marketing d'éco TD 6/10	** KAAIR209 R209_Marketing d'éco TD 6/10	** KAAIR209 R209_Marketing d'éco TD 6/10
12h30	9G160 amph 160 (13) PERRET CECILE	9G160 amph 160 (13) PERRET CECILE	9G160 amph 160 (13) PERRET CECILE	9B006 (29pl.) COTTLE ALISON	9B006 (29pl.) COTTLE ALISON	9B006 (29pl.) COTTLE ALISON	9B102 (48pl.) FOUAILLY VERON	9B102 (48pl.) FOUAILLY VERON	9B102 (48pl.) FOUAILLY VERON	9B017 (30pl.) CHEMARIN PIERRI	9B017 (30pl.) CHEMARIN PIERRI	9B017 (30pl.) CHEMARIN PIERRI	9B101 (48pl.) PICARD CHRISTIA	9B101 (48pl.) PICARD CHRISTIA	9B101 (48pl.) PICARD CHRISTIA
13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00	11h30 - 13h00
13h30															
14h00															
14h30															
15h00															
15h30				** KAAIR210 R210_Expr & comm TD 2/10	** KAAIR210 R210_Expr & comm TD 2/10	** KAAIR210 R210_Expr & comm TD 2/10									
16h00				9B001 (34pl.) GIRAUD MALIKA	9B001 (34pl.) GIRAUD MALIKA	9B001 (34pl.) GIRAUD MALIKA									
16h30				15h00 - 16h30	15h00 - 16h30	15h00 - 16h30									
17h00					** KAAIR203 R203_LV2_Espagnol TP 7/12	** KAA0R203 R203_LV2_Italien TP 7/12									
17h30					9B001 (34pl.) NUTTALL LAUREN	9B020 (33pl.) BUES NADINE									
18h00					16h45 - 18h15	16h45 - 18h15									
18h30															

Pour tous les **titulaires d'un Bac**

**Une formation B.U.T sélective** (sur dossier) avec des **attendus nationaux**

Et des **attendus locaux** :

L'IUT de Chambéry est particulièrement attentif aux candidats démontrant un appétit pour :

- l'insertion professionnelle par le biais de l'alternance,
- la mobilité internationale et les langues étrangères.



- La formation est fortement sélective
- Candidature sur Parcoursup : **attention au projet de formation**
- Une étude du dossier académique
- Un recours à une épreuve écrite et un entretien (en présentiel):
  - **Epreuve écrite** destinée à tester les acquis fondamentaux et la logique
  - **Epreuve orale** destinée à tester la capacité d'analyse et le profil du candidat



Réception des dossiers Parcoursup : notes, fiche avenir, lettre de motivation, etc.

Séparation des bacs généraux et des bacs technologiques

Calcul d'une moyenne de chaque candidat sur la base de ses résultats académiques corrigés (1<sup>ère</sup> et Terminale)

1<sup>ère</sup> note

Premier classement

- 1 classement pour les BTn
- 1 classement pour les BG

Convocation à l'entretien des candidats qui ont une moyenne supérieure à un certain seuil (déterminé annuellement par l'équipe pédagogique)

Epreuve écrite : QCM culture générale, logique, arithmétique, français

2<sup>ème</sup> note

Entretien :

- Analyse de document
- Echange de 10-15 min sur le profil et le projet professionnel

3<sup>ème</sup> note

Calcul d'une moyenne pondérée des 3 notes

Détermination du classement final (seul classement publié sur Parcoursup)

- 1 classement pour les BTn (38 appelés)
- 1 classement pour les BG (38 appelés)



+tableau<sup>++</sup>public



Organismes d'orientation:

<https://public.tableau.com/profile/cerescu#!/vizhome/Specialites-DUT-options-BAC/LesspcialitsadapteschaqueDUT>

## Parcours du BUT GEA:

- Gestion comptable, fiscale et financière
- Gestion, entrepreneuriat et management d'activités
- Gestion et pilotage des ressources humaines
- Contrôle de gestion et pilotage de la performance

**Pilotage, RH,  
entrepreneuriat**

## Parcours du BUT GACO:

- Management des fonctions support
- Management Commercial et Marketing Omnicanal

**Pilotage, RH**

**Management commercial**

## Parcours du BUT TC :

- Marketing digital, e-commerce et entrepreneuriat
- Business développement et management de la relation client
- ~~Marketing et management du point de vente~~
- ~~Marketing digital, e-business et entrepreneuriat~~
- ~~Business international~~
- Stratégie de marque et événementiel – ski études

**Management commercial**



## Associations étudiantes

### Compte officiel de l'IUT



*@iutdechambery*

*@geniusandco*



**BDE - GENIUS**

*@gaco\_crescendo*



**Section musique  
CRESCENDO**

*@elyria\_iut\_chambery*



**International ELYRIA**





Avez-vous des questions?  
**GACO**



GESTION ADMINISTRATIVE ET COMMERCIALE DES ORGANISATIONS

